

GeoDrilling

Kort om virksomheden:

GeoDrilling arbejder med at etablere lodret jordvarme. I Tyskland er der omkring 700.000 jordvarmeboringer, og i Sverige er der omkring 400.000. Det tilsvarende tal i Danmark ligger kun omkring 1.000. Heraf har GeoDrilling været involveret i omkring en tredjedel af borerne.

Formålet med at lave jordvarmeboringer er at tilbyde en driftsmæssigt billig opvarmningsform, der samtidig har potentialet til at levere opvarmning helt uden forbrug af fossile brændsler, idet en jordvarmepumpe anvender strøm, der kan komme fra vedvarende energikilder.

GeoDrilling har gennem de sidste 4 år arbejdet målrettet på at fremme udbredelsen af lodret jordvarme, særligt igennem etableringen af kollektive løsninger, hvor flere huse med individuelle varmepumper er koblet på det samme net af jordvarmeboringer, et såkaldt termonet.

Casebeskrivelse:

Casen handler om etableringen af et termonet i den lille by Skjoldbjerg nær Billund, hvor der ikke er adgang til kollektiv forsyning. I Skjoldbjerg er der etableret et termonet, hvor 3 husstande via en hovedledning er koblet på 3 fælles jordvarmeboringer. Samtidig er nettet forberedt til en videre udbygning, hvor op mod 20 huse kan kobles på termonettet, hvis det viser sig attraktivt at udbygge det.

For et standardhus med et forbrug på 18,1 MWh vil det typisk koste omkring 250.000 kr. inkl. moms for et lodret jordvarmeanlæg. Gennem etablering af termonettet har det været muligt at nedbringe prisen med 20%, samtidig med at det forventes, at der vil være kapacitet i nettet til at koble flere forbrugere på.

Forbrugerne i Skjoldbjerg skal endvidere ikke betale den fulde etableringspris, da de er blevet tilbudt en fjernvarmelignende løsning, hvor de kun betaler et lavere tilslutningsbidrag og herefter afdrager over en længere årrække.

Udfordringerne:

Den form for "kold fjernvarme" der tilbydes ved hjælp af termonettet, er en hybrid af individuel forsyning med varmepumper og kollektiv forsyning via et fælles rørsystem. Det betyder, at de virksomheder som skal i spil for at levere et komplet system, typisk er specialister i traditionelle individuelle løsninger eller i traditionelle kollektive løsninger. Det har betydning for både kompetencer og komponenter, samt priserne på disse. Det drejer sig f.eks. om: Varmepumper, rør, gravearbejde, varmemålere, elmålere og dimensionering. Herved opstår et hønt og ægget problem, hvor virksomhederne ikke opbygger de nødvendige kompetencer eller sætter konkurrencedygtige priser, fordi der ingen efterspørgsel er. Samtidig skyldes den manglende efterspørgsel netop, at der mangler kompetencer og fornuftige priser på komponenter.

Vi kunne derfor godt tænke os sparring på, hvordan man bedst løser op for denne problemstilling.